

Activité commerciale du 3ème trimestre 2022

Chiffre d'affaires et prises de commandes records sur le trimestre

| Chiffre d'affaires en M€ (Non audité) | T3 2022 M€ | T3 2021 M€ | T3 2022/T3 2021 Croissance ⁽⁴⁾ | 9 mois 2022 M€ | 9 mois 2022/ 9 mois 2021 Croissance ⁽⁴⁾ |
|---|---------------|---------------|--|----------------------|--|
| SaaS ⁽¹⁾ | 32,6 | 25,9 | +17% | 93,4 | +17% |
| Services d'implémentation ⁽²⁾ | 6,6 | 5,9 | +3% | 18,7 | +6% |
| Produits historiques ⁽³⁾ | 1,3 | 1,5 | -22% | 4,6 | -22% |
| TOTAL | 40,4 | 33,4 | +13% | 116,8 | +13% |
| Prise de commandes ⁽⁵⁾⁽⁴⁾ | 4,9 | 3,3 | +49% | 12,9 | +19% |

(1) Abonnements et facturations au document

(2) Consulting et Services Professionnels

(3) Esker DeliveryWare, Produits serveurs de Fax et Host Access

(4) Variation à taux de change constant : Taux de change 2022 appliqué au chiffre d'affaires 2021

(5) Exprimée en chiffre d'affaires récurrent annuel (ARR). Cet indicateur correspond à la valeur moyenne annuelle des abonnements que les clients s'engagent à verser sur la durée totale d'un contrat. Le chiffre d'affaires provenant des transactions sur la plateforme n'est pas inclus car incertain par nature. Celui-ci dépend des consommations effectives des clients, non connues à la date de signature du contrat.

Chiffre d'affaires record sur le trimestre

Le chiffre d'affaires consolidé du troisième trimestre de l'année 2022 s'établit à 40,4 M€, en croissance de +21% en données publiées et de +13% à taux de change constant par rapport au même trimestre de l'exercice précédent. Pour l'ensemble des 9 premiers mois de l'année 2022, les ventes du Groupe s'établissent à 116,8 M€ en croissance de +19% en données publiées (+13% à taux de change constant).

En dépit de l'accumulation des incertitudes, Esker réalise le meilleur trimestre de son histoire.

La différence entre la croissance à taux de change constant et la croissance publiée s'explique essentiellement par la hausse du dollar US par rapport à l'euro. Le taux de change moyen euro/dollar s'est établi à 1,00 sur le troisième trimestre 2022 alors qu'il était de 1,18 sur le même trimestre en 2021.

Le chiffre d'affaires SaaS (+26% en publié et +17% à taux de change constant) porte la croissance du Groupe pour représenter 81% de toute l'activité. Cette excellente performance, malgré un effet de base défavorable, est le fruit des nombreux contrats clients signés au cours des trimestres précédents qui entrent progressivement en production.

Cette dynamique vient plus que compenser les légers signes de ralentissement des volumes constatés en Europe.

Prises de commandes record sur le trimestre

Esker a également enregistré le meilleur trimestre de son histoire en termes de prises de commandes. La valeur annuelle récurrente (ARR) des nouveaux contrats signés au cours du troisième trimestre 2022 progresse de +49% (à taux de change constant) par rapport au troisième trimestre 2021 pour atteindre 4,9 M€ (18,0 M€ sur la durée totale des contrats, soit +39%).

Le rythme des signatures a été extrêmement dynamique, sur ce trimestre, aux États-Unis (+70%) ainsi qu'en Asie/Pacifique (+258%) qui bénéficie, cette année, d'un effet de base très favorable en raison de la pandémie de Covid qui avait fortement impacté l'année 2021. A contrario, l'Europe affiche un ralentissement de 26% des prises de commandes en raison des inquiétudes liées à la guerre en Ukraine et à l'inflation des coûts de l'énergie.

Une structure financière solide

Au 30 septembre 2022, la trésorerie du Groupe s'établit à 47,1 M€ (contre 38,0 M€ au 30 septembre 2021). Avec une trésorerie nette de 31,5 M€ (contre 36,9 M€ au 30 septembre 2021) et près de 130 000 titres détenus en autocontrôle, Esker dispose d'une grande autonomie financière pour exécuter sa stratégie axée sur l'accélération de sa croissance organique complétée par des opérations de croissance externe ciblées visant à intégrer des solutions adjacentes pour augmenter la valeur délivrée à ses clients.

Tendances pour l'ensemble de l'année 2022

Compte tenu de la bonne performance du troisième trimestre 2022 et malgré l'accumulation d'incertitudes économiques, Esker confirme son objectif de croissance organique du chiffre d'affaires entre 12% et 14% et son objectif de rentabilité entre 13% et 15%.

À propos d'Esker

Leader mondial des solutions d'automatisation des cycles de gestion Procure-to-Pay et Order-to-Cash, Esker valorise les départements financiers et services clients des entreprises et renforce la coopération interentreprises. La plateforme cloud Esker permet d'animer un écosystème vertueux avec ses clients et fournisseurs.

Intégrant des technologies d'Intelligence Artificielle (IA), les solutions d'Esker permettent de gagner en productivité, d'améliorer la visibilité sur son activité, tout en renforçant la collaboration avec ses clients, ses fournisseurs et ses collaborateurs.

ETI française dont le siège social se situe à Lyon, Esker est présente en Europe, en Amérique du Nord, en Asie/Pacifique et en Amérique du Sud. Cotée sur Euronext Growth à Paris (Code ISIN FR0000035818), l'entreprise a réalisé 133,6 millions d'euros de chiffre d'affaires en 2021 dont plus des 2/3 à l'international.

Esker SA

113 boulevard de Stalingrad, 69100
Villeurbanne
Tél. – +33 (0) 4 72 83 46 46
Fax – +33 (0) 4 72 83 46 40
E-mail – info@esker.fr

ESKER - Emmanuel Olivier

infofi@esker.fr ou 04 72 83 46 46
www.esker.fr

ACTUS – Hélène de Watteville

hdewatteville@actus.fr ou 01 53 67 36 33

Suivez-nous



Visitez notre blog !
www.dematerialiser.fr