

Lyon, le 22 septembre 2011

Résultats semestriels 2011

Poursuite d'une croissance rapide et forte progression de la rentabilité

En milliers d'euros	S1 2011*	S1 2010	Variation en %
Chiffre d'affaires	17 276	15 892	+ 9%
Résultat d'exploitation	1 376	679	+ 103%
Résultat net	1 026	888	+ 16%

En milliers d'euros	30/06/2011	31/12/2010	Variation en K€
Situation nette	11 130	10 834	+ 296
Trésorerie	8 809	9 213	- 404

*Comptes établis selon les normes comptables françaises (CRC 99-02) et non audités

Croissance à deux chiffres confirmée

Le chiffre d'affaires d'Esker pour le premier semestre 2011 est en hausse de 9% à taux de change courants et de 12% à taux de change constants. Cette performance est obtenue grâce aux bons résultats commerciaux des produits et services de dématérialisation de documents. Cette ligne de produits progresse de 18% par rapport à 2010 et représente désormais plus de 81% du chiffre d'affaires de la Société.

Esker a enregistré d'excellentes performances commerciales sur le continent américain pour le premier semestre 2011. Cette zone demeure son premier marché en valeur avec plus de 42% de ses ventes et une croissance de plus de 17% par rapport à 2010. Esker considère que sa très forte présence sur le marché numéro un des technologies de l'information est un facteur clé de succès du fait du volume d'affaires généré, mais aussi de l'impact qu'ont les Etats-Unis sur les marchés mondiaux.

Les solutions SaaS continuent de tirer la croissance

Esker est un des pionniers européens du SaaS (Software as a Service ou « Cloud Computing »). Ce nouveau modèle économique (paiement à l'utilisation) remplace progressivement le modèle traditionnel de la vente de licences. Pour le client, ce service (logiciel en SaaS) permet une réduction des investissements de départ, une souplesse de fonctionnement bien supérieure et la possibilité de se concentrer sur les bénéfices fonctionnels du projet plutôt que sur ses aspects techniques.

Au cours du premier semestre 2011, les solutions SaaS d'Esker ont représenté un chiffre d'affaires de 8,2 millions d'euros, soit 46% des ventes de la société, en croissance de 29% par rapport à l'exercice précédent.

Un nouveau modèle économique rentable basé sur des revenus récurrents

Au-delà d'une réponse mieux adaptée aux problématiques actuelles des entreprises, le modèle SaaS permet à l'éditeur de sécuriser ses revenus et donc de réduire considérablement les risques liés aux aléas conjoncturels.

Combiné à l'important volant de maintenance logicielle et de consulting récurrent dont dispose la société, le nouveau modèle économique d'Esker permet d'aborder avec confiance les incertitudes concernant l'état macro économique des marchés et le comportement afférent des entreprises.

Doublement du résultat d'exploitation et progression du résultat net

La forte croissance des ventes enregistrée par Esker au premier semestre 2011, associée à une maîtrise des coûts opérationnels, produit un effet direct sur la rentabilité opérationnelle de la société. Celle-ci double en valeur pour atteindre près d'1,4 million d'euros, soit 8% du chiffre d'affaires. Cette évolution est dans la logique du business modèle choisi par Esker et devrait donc, toutes choses égales par ailleurs, se confirmer sur les périodes à venir.

Le résultat net progresse plus modérément à 1,03 million d'euros, essentiellement en raison de l'évolution très défavorable des devises de facturation de la société et en particulier du dollar américain.

La trésorerie d'Escher reste importante à 8,8 millions d'euros, en dépit de l'évolution négative du cours du dollar et du versement à ses actionnaires du premier dividende de son histoire.

Tendances pour 2011

Escher anticipe une tension de ses marchés pour la deuxième partie de l'année 2011 qui pourrait se prolonger en 2012. Cependant, la pertinence des produits développés par la société, notamment en période de crise, les affaires déjà conclues ou en passe de l'être et qui n'ont pas encore produit tous leurs effets sur le chiffre d'affaires et enfin un business modèle solide et basé sur des revenus récurrents ainsi qu'une fidélité importante des clients permettent à Escher d'envisager sereinement cette période tendue.

A ce stade, Escher confirme donc un objectif de croissance à deux chiffres pour 2011 ainsi qu'une poursuite de l'amélioration de la rentabilité d'exploitation. Dans ce contexte, Escher envisage une progression équivalente du dividende qui sera servi à ses actionnaires au titre de l'exercice 2011.

Changement de référentiel comptable

Suite à la réussite de son transfert de cotation d'Euronext compartiment C vers Alternext, la société a décidé de changer de référentiel comptable. Ainsi, Escher publie désormais ses comptes consolidés par référence aux normes françaises et plus particulièrement au règlement 99-02 du Comité de la Réglementation Comptable. Les impacts de ce changement sont peu significatifs. Cependant, les comptes présentés par la société incluent une réévaluation des chiffres 2010 en utilisant le nouveau référentiel comptable, préservant ainsi la possibilité de comparer la performance 2011 et 2010 de manière homogène.

Jean-Michel Bérard, Président du Directoire et Emmanuel Olivier, Directeur Général

vous convient à une conférence téléphonique

jeudi 22 septembre 2011 à 18h30

pour vous commenter les résultats semestriels et les perspectives du Groupe.

Pour nous connecter :

numéro de téléphone : **04 26 84 72 75**

A propos d'Esker ■ [www. Esker.fr](http://www.Esker.fr)

A propos d'Esker ■ www.esker.fr

Esker est un des principaux éditeurs mondiaux de solutions d'automatisation des processus documentaires et de dématérialisation des documents de gestion.

S'adressant à tous les acteurs de l'entreprise, ses solutions en nuage (Cloud Computing) permettent aux entreprises d'automatiser et de dématérialiser la réception, le traitement et l'envoi de leurs documents : factures fournisseurs, bons de commandes, factures clients, lettres de relances, bulletins de paie, courriers commerciaux et marketing, etc.

Esker aide ainsi les entreprises à éliminer le papier et sa manipulation de leurs processus de gestion, tout en améliorant leur productivité, leurs cycles de gestion et leur impact environnemental.

Les solutions d'Esker sont utilisées par plus de 80 000 entreprises dans le monde telles que Adecco, EDF, Entremont, Flammarion, Lafarge, Manpower, Thomson Reuters, Samsung ou encore Whirlpool, ainsi que par des ETI.

Avec un chiffre d'affaires de 33 millions d'euros en 2010, Esker se positionne comme le 21^{ème} éditeur de logiciels français et 3^{ème} en région Rhône-Alpes.

Couvrant l'Amérique du Nord, l'Europe et l'Asie/Pacifique, Esker est un des éditeurs de logiciels français le plus présent à l'international avec 68 % de son chiffre d'affaires réalisé hors de France, dont 41 % aux Etats-Unis.

Esker est cotée sur NYSE Alternext à Paris (Code ISIN FR0000035818) et bénéficie du label d'entreprise innovante décerné par Oséo (N° A0605040V).

© 2007 Esker S.A. Tous droits réservés. Esker, le logo Esker, Esker Fax, VSI-FAX, SmarTerm, Persona et Tun sont des marques commerciales ou déposées d'Esker S.A. Tous les autres noms de marque appartiennent à leurs propriétaires respectifs.

Inscrivez-vous sur notre liste de diffusion d'informations commerciales et financières en vous rendant sur notre site : www.esker.fr. La distribution automatique multimédia de nos communiqués de presse est assurée par Esker DeliveryWare Platform.

Pour toute information :

ESKER - Emmanuel Olivier
infofi@esker.fr ou 04 72 83 46 46
www.esker.com www.esker.fr
ACTUS - Amalia Naveira
anaveira@actus.fr ou 04 72 18 04 92



Esker SA ■ 10 rue des Emeraudes ■ 69006 Lyon ■ France
Tél. : +33 (0) 4 72 83 46 46 ■ Fax : +33 (0) 4 72 83 46 40 ■ info@esker.fr ■ www.esker.fr



Ce communiqué vous a été envoyé via le bureau de poste électronique d'Esker