



Partenariats – Ventes Indirectes – SaaS

Esker France annonce la croissance de ses ventes indirectes à l'occasion de son Club Partenaires

Lyon, le 12 avril 2013 – Esker, un des principaux éditeurs mondiaux de solutions de dématérialisation des processus documentaires, a réuni ses partenaires à l'occasion de son Club Partenaires qui s'est tenu ce jeudi 11 avril. Cet événement a été l'occasion pour la filiale France de présenter sa vision produit, sa stratégie d'entreprise et de faire un point sur les ventes indirectes.

Esker France compte aujourd'hui plus de quarante partenaires parmi lesquels les éditeurs Altisys, Cegid, Dimo Gestion, Novapost, Sidetrade, Sopra Group et des prestataires de services tels que Oxya, SRCI ou encore Naelan.

En 2012, les ventes indirectes ont représenté 22 % du chiffre d'affaires de la France, en croissance de 8 % par rapport à 2011. Ces ventes indirectes ont porté à 83 % sur les offres SaaS d'Esker, soit une augmentation de 19 % par rapport à 2011.

De nouveaux partenariats ont également été signés, notamment avec Edgeteam, pôle d'expertise du groupe Altares éditant une solution SaaS de Crédit Management et Easiware, éditeur français de solutions de cloud computing pour la Gestion de la Relation Client (CRM).

« Esker France réalise aujourd'hui plus de 88 % de son chiffre d'affaires avec des solutions SaaS. Dès lors, nous avons fait évoluer notre stratégie de ventes indirectes pour nous orienter vers de nouveaux profils de partenaires tels que des éditeurs de logiciels qui intègrent nos technologies directement à leurs applications via nos web services et des prestataires de services qui distribuent nos offres auprès de leurs clients. Cette stratégie nous permet de disposer d'une meilleure couverture du marché, de multiplier nos forces de vente via un réseau commercial indirect et d'accélérer la signature de dossiers en passant par un partenaire déjà en place chez le client » explique Cathy Jullien, Responsable Partenariats pour Esker France.

Des bénéfices concrets pour les partenaires Esker

Les partenaires Esker peuvent distribuer l'ensemble des offres de dématérialisation : factures clients, factures fournisseurs ou bons de commandes clients, ainsi que la diffusion automatique de documents via différents média et l'archivage. Des solutions qui leur permettent ainsi d'apporter une valeur ajoutée supplémentaire à leurs offres et de générer un revenu mensuel récurrent lié à l'utilisation des solutions en mode SaaS.

Contacts Presse – AMALTHEA

Céline GAS-LEIGNEL – Tel: 04 26 78 27 14 - Email: cgas@amalthea.fr

Julie BARBARAS – Tel: 04 26 78 27 12 - Email: jbarbaras@amalthea.fr

A propos d'Esker ■ www.esker.fr

Esker est un des principaux éditeurs mondiaux de solutions d'automatisation des processus documentaires et de dématérialisation des documents de gestion.

S'adressant à tous les acteurs de l'entreprise, ses solutions en nuage (Cloud Computing) permettent aux entreprises d'automatiser et de dématérialiser la réception, le traitement et l'envoi de leurs documents : factures fournisseurs, bons de commandes, factures clients, lettres de relances, bulletins de paie, courriers commerciaux et marketing, etc.

Esker aide ainsi les entreprises à éliminer le papier et sa manipulation de leurs processus de gestion, tout en améliorant leur productivité, leurs cycles de gestion et leur impact environnemental.

Les solutions d'Esker sont utilisées par plus de 80 000 entreprises dans le monde telles que Adecco, EDF, Entremont, Flammarion, Lafarge, Manpower, Thomson Reuters, Samsung ou encore Whirlpool, ainsi que par des ETI.

Avec un chiffre d'affaires de 40,3 millions d'euros en 2012, Esker se positionne comme le 23^{ème} éditeur de logiciels français et 3^{ème} en région Rhône-

Alpes.

Couvrant l'Amérique du Nord, l'Europe et l'Asie/Pacifique, Esker est un des éditeurs de logiciels français le plus présent à l'international avec 68 % de son chiffre d'affaires réalisé hors de France, dont 41 % aux Etats-Unis.

Esker est cotée sur NYSE Alternext à Paris (Code ISIN FR0000035818) et bénéficie du label d'entreprise innovante décerné par Oséo (N° A0605040V).

©2013 Esker S.A. Tous droits réservés. Esker, le logo Esker, Esker Fax, VSI-FAX, SmarTerm, Persona et Tun sont des marques commerciales ou déposées d'Esker S.A. Tous les autres noms de marque appartiennent à leurs propriétaires respectifs.



Esker SA ■ 10 rue des Emeraudes ■ 69006 Lyon ■ France
Tél. : +33 (0) 4 72 83 46 46 ■ Fax : +33 (0) 4 72 83 46 40 ■ info@esker.fr ■ www.esker.fr

