

Lyon, le 19 juillet 2006

## Activité commerciale du deuxième trimestre 2006

Chiffre d'affaires	T2 2006 M€	T2 2005 M€	T2 2006/T2 2005 Croissance**	S1 2006 M€	S1 2006/S1 2005 Croissance**
Dématérialisation*	2,70	1,87	+47%	5,68	+70%
Serveurs de fax	1,78	2,14	-15%	3,46	-14%
Host Access	1,51	1,86	-17%	2,77	-22%
<b>Total</b>	<b>5,99</b>	<b>5,87</b>	<b>+4%</b>	<b>11,91</b>	<b>+9%</b>

\* Comprend DeliveryWare et FlyDoc

\*\* Variation à taux de change constant : taux de change 2006 appliqués au chiffre d'affaires 2005

### *Les solutions de dématérialisation : 1<sup>ère</sup> ligne de produits du groupe*

Dans la continuité de l'excellent premier trimestre 2006, les solutions de dématérialisation d'Esker (DeliveryWare et FlyDoc) tirent la croissance du groupe et compensent la décroissance observée sur les lignes de produits matures (Fax et Host Access). Les solutions de dématérialisation confirment ainsi leur place de première ligne de produits du groupe. Même en ne bénéficiant plus d'un effet de base favorable, comme au premier trimestre, les produits de dématérialisation d'Esker surperforment le taux de croissance attendu par le cabinet d'analyse IDC sur ce marché (+47% contre +23%).

Au cours de ce second trimestre, le seul produit DeliveryWare affiche une croissance de 37% et a conquis 46 nouveaux grands clients ce qui permet de dépasser le seuil des 1 000 clients équipés. FlyDoc pour sa part a franchi la barre symbolique des 100 K€ de facturation mensuelle en croissance de 361% par rapport au même trimestre 2005. L'activité d'envoi et de réception externalisée de fax et de courrier a dépassé le seuil des 1,5 million de pages envoyées au cours des trois derniers mois.

### *Une nouvelle version de DeliveryWare*

Lancée à la fin du mois de mars 2006, la version 4.0 de DeliveryWare a été extrêmement bien accueillie tant par nos clients et partenaires que par nos prospects. En fournissant une fonction de lecture automatique et intelligente des documents, cette version représente une avancée considérable de l'offre de dématérialisation du groupe qui permet désormais de traiter aussi bien les documents entrants que sortants et donc d'automatiser l'intégralité des processus liés à la circulation des documents (prise de commande, comptabilité fournisseur, facturation, achats). Esker attend de cette version une augmentation sensible du nombre et de la taille moyenne des affaires avec les grands comptes. Cette attente s'est déjà traduite dans le portefeuille des affaires en cours de prospection qui s'est accru de 33% au cours des mois d'avril, mai et juin.

### *Perspectives 2006*

La performance réalisée au cours du premier semestre 2006 est très légèrement supérieure au plan de marche de la société. Par conséquent, Esker attend un résultat semestriel en très nette amélioration par rapport à celui enregistré sur la même période de 2005. Le troisième trimestre devrait être en ligne avec les six premiers mois de l'année. A ce stade, le niveau d'activité commerciale et du portefeuille d'affaires permet d'anticiper le maintien d'une croissance forte des solutions de dématérialisation ainsi qu'une tenue correcte des produits traditionnels.

---

## A propos d'Esker

Avec plus de 80 000 clients, 2 millions d'utilisateurs dans le monde et 85 % de son chiffre d'affaires réalisé hors de France dont 60 % aux Etats-Unis, Esker est l'éditeur de logiciels européen le plus présent à l'international.

Créé en 1985, Esker est aujourd'hui leader mondial de la dématérialisation des échanges de documents et se positionne comme le premier ERP du document.

Avec 50% de croissance moyenne sur les deux dernières années, les deux offres de dématérialisation d'Esker rencontrent un vif succès :

- × **sa solution de dématérialisation DeliveryWare** : destinée aux grands comptes, DeliveryWare est la première solution intégrée permettant de dématérialiser les échanges de documents des entreprises, de la réception à la diffusion, et d'éliminer ainsi le papier ou sa manipulation des grands processus de gestion tels que la prise de commande, les achats ou les règlements.
- × **son bureau de poste électronique FlyDoc** : véritable alternative aux bureaux de poste physiques, FlyDoc est la première offre de postage en ligne permettant d'envoyer courriers, recommandés, fax... depuis Internet aussi simplement qu'un e-mail.

Des sociétés de renommée mondiale telles que Microsoft Corp, Whirlpool, Samsung, Adecco, Flammarion, AGF, Lafarge, Lapeyre, EDF... font quotidiennement confiance à Esker pour dématérialiser le traitement de leurs documents.

Présent en Amérique du Nord, en Europe et dans la zone Asie/Pacifique, Esker compte 230 collaborateurs à travers le monde.

Esker est également présent en Asie via Esker Software Asia Pacific (ESAP), société basée à Singapour et détenue conjointement avec le conglomérat asiatique Lippo qui réalise plusieurs milliards de dollars de chiffre d'affaires.

Esker est cotée sur l'Eurolist by Euronext Paris Compartiment C (Code ISIN FR0000035818).

**Inscrivez-vous sur notre liste de diffusion d'informations commerciales et financières en vous rendant sur notre site : [www.esker.fr](http://www.esker.fr). La distribution automatique multimédia de nos communiqués de presse est assurée par Esker DeliveryWare Platform.**



### Pour toute information :

ESKER - Emmanuel Olivier  
[infofi@esker.fr](mailto:infofi@esker.fr) ou 04 72 83 46 46

[www.esker.com](http://www.esker.com) [www.esker.fr](http://www.esker.fr)

ACTUS - Amalia Naveira

[anaveira@actus.fr](mailto:anaveira@actus.fr) ou 04 72 18 04 92

© 2003 Esker S.A. Tous droits réservés. Esker, le logo Esker, Esker Fax, VSI-FAX, SmarTerm, Persona et Tun sont des marques commerciales ou déposées d'Esker S.A. Tous les autres noms de marque appartiennent à leurs propriétaires respectifs.

---

Ce communiqué vous a été envoyé via le bureau de poste électronique d'Esker

